

All systems go

Africa

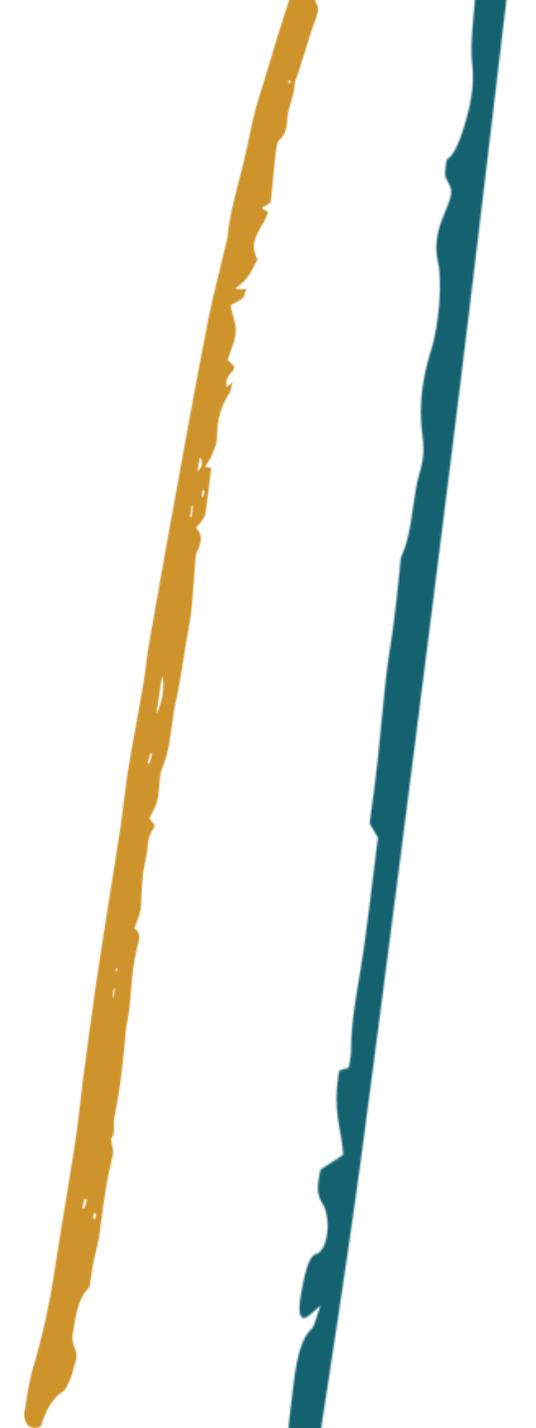
Comblent les écarts de financement pour le secteur WASH - le rôle des finances publiques

Tous les systèmes fonctionnent Afrique

19-21 octobre 2022



Téléchargez la version française de cette
présentation sur le site



Bienvenue

Elizabeth Wamera, UNICEF



Présentateurs

- Goufrane Mansour, Aguaconsult
- Rodolphe Rakoto - Harisoa, WaterAid Madagascar
- Eddy Perez, Communautés mondiales



Le contexte

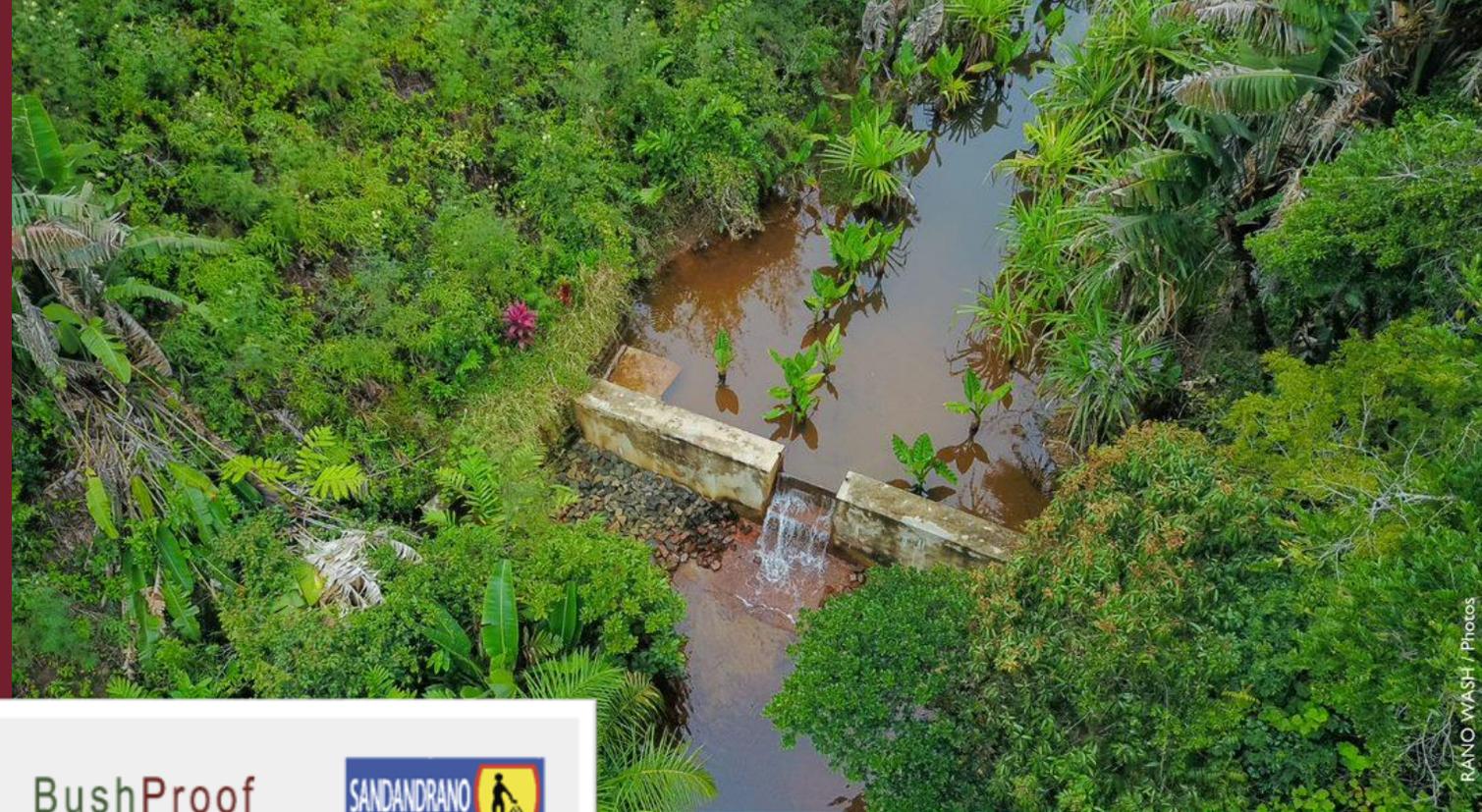


Affaire Madagascar



All systems go Africa

Comblen les lacunes du
financement WASH :
augmenter l'investissement
public local à Madagascar



RANO WASH / Photos



BushProof



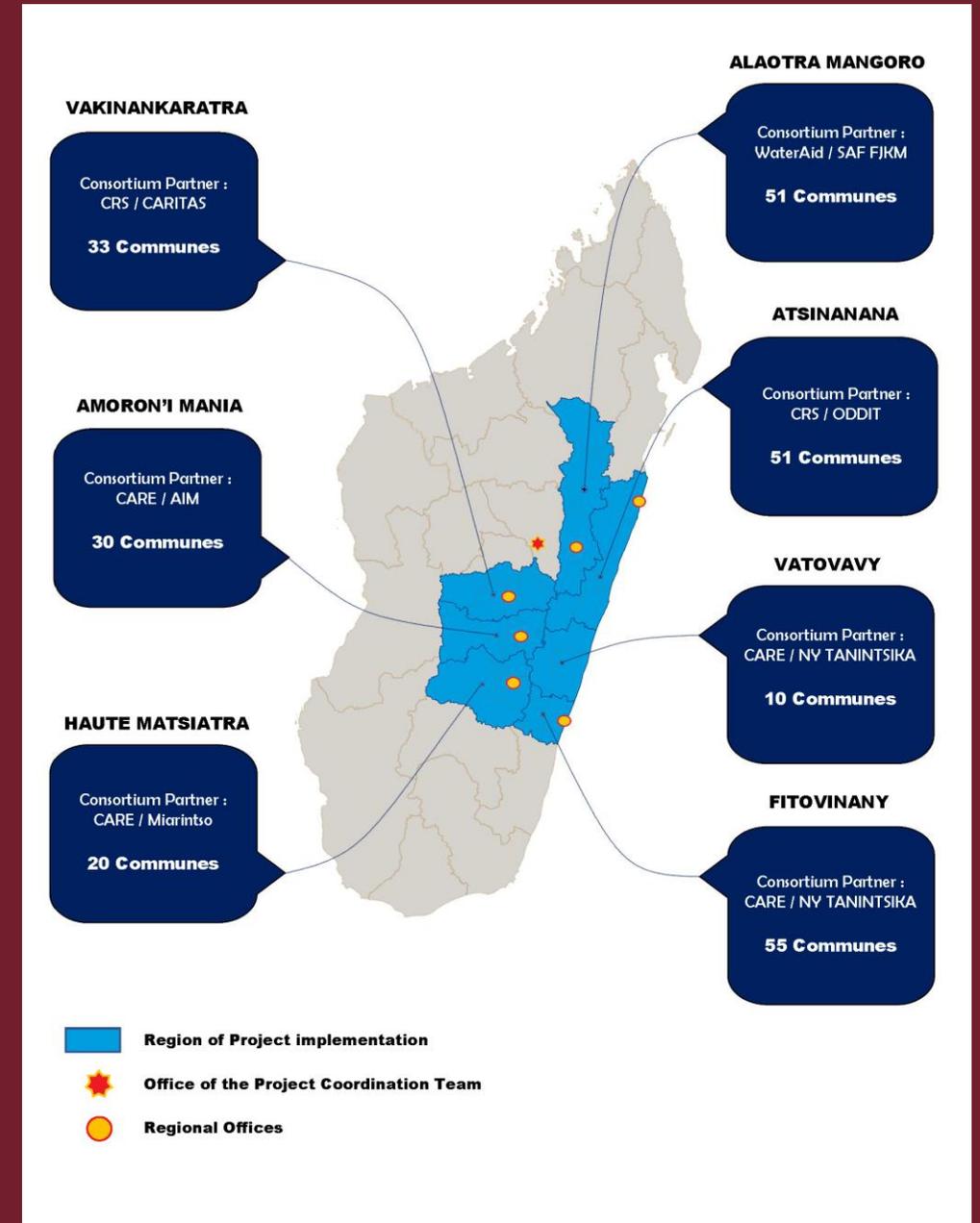
Tous les systèmes fonctionnent
Afrique

10-01-2020



Aperçu du projet RANO WASH

- RANO WASH (RW) : Accès rural à de nouvelles opportunités en matière d'eau, d'assainissement et d'hygiène
- Un projet de six ans : De juin 2017 à juin 2023 (dont une année de prolongation).
- Mis en œuvre par un consortium dirigé par CARE International et composé de CARE, Catholic Relief Services (CRS), WaterAid, et deux entreprises malgaches de WASH : Bush Proof et Sandandrano
- Budget : 33 millions USD (USAID)
- Zones d'intervention : sept régions de Madagascar et 250 communes rurales.





Contenu

1. Notre concept pour combler le déficit de financement
2. Le statut des communes lorsque nous avons commencé
3. Nos 6 observations ?
4. Où en sommes-nous après 3 ans ?

Comblent le déficit de financement

FINANCEMENT
DISPONIBLE

Déficit de
financement

Taxes

Tarifs douaniers

Transferts

LE COÛT DU CYCLE DE VIE

Soutien direct

CapManEx

OPEX

CAPEX

AMÉLIORATION DU
FINANCEMENT

Déficit de financement

Tarifs douaniers

Taxes

Transferts

Comment ça a commencé...



Les communes étaient dépendantes d'acteurs externes pour développer leurs services WASH.

La commune était propriétaire des services WASH, mais les améliorations dans ce domaine étaient principalement le résultat d'investissements d'acteurs extérieurs. Aucun budget communal ni aucune autre ressource n'étaient alloués aux services WASH.

Les institutions d'appui budgétaire n'ont pas pris en compte la problématique WASH.

Le soutien au développement du budget communal et le suivi de la mise en œuvre ont eu lieu périodiquement, mais il n'y avait pas d'accent sur le programme WASH.

Autres défis :



Théorie du changement de RANO WASH

RANO WASH activities and outcomes

WASH system outcomes

Service delivery outcomes

Establish communal accountability mechanisms

Periodic and inclusive discussion on WASH issues

Communes are responsive to community feedback

Concerted solutions to the challenges raised by community feedback are available

Train CSOs to empower community

Voice of community strengthened within municipalities

CSOs challenge communes on their WASH budgets

Support regional directorate of the budget ministry (DRB) to train communes on WASH budgeting and tax mobilization

Improved institutional support to communes on WASH budgeting and tax mobilization

The commune develops its WASH budget and mobilizes tax revenues

The commune budget has a WASH component

Support communes to undertake dialogue with Private Sector

Private sector has better knowledge of WASH business opportunities

Commune engages private sector to improve WASH

Increase in local resource mobilized

Support DREA to set-up technical and financial monitoring (STEFI) of WASH services

Improved monitoring of water services royalty payments

The private sector pays their royalties

Train municipalities to develop and improve their plan.

Commune has capacity to plan for universal and sustainable WASH access

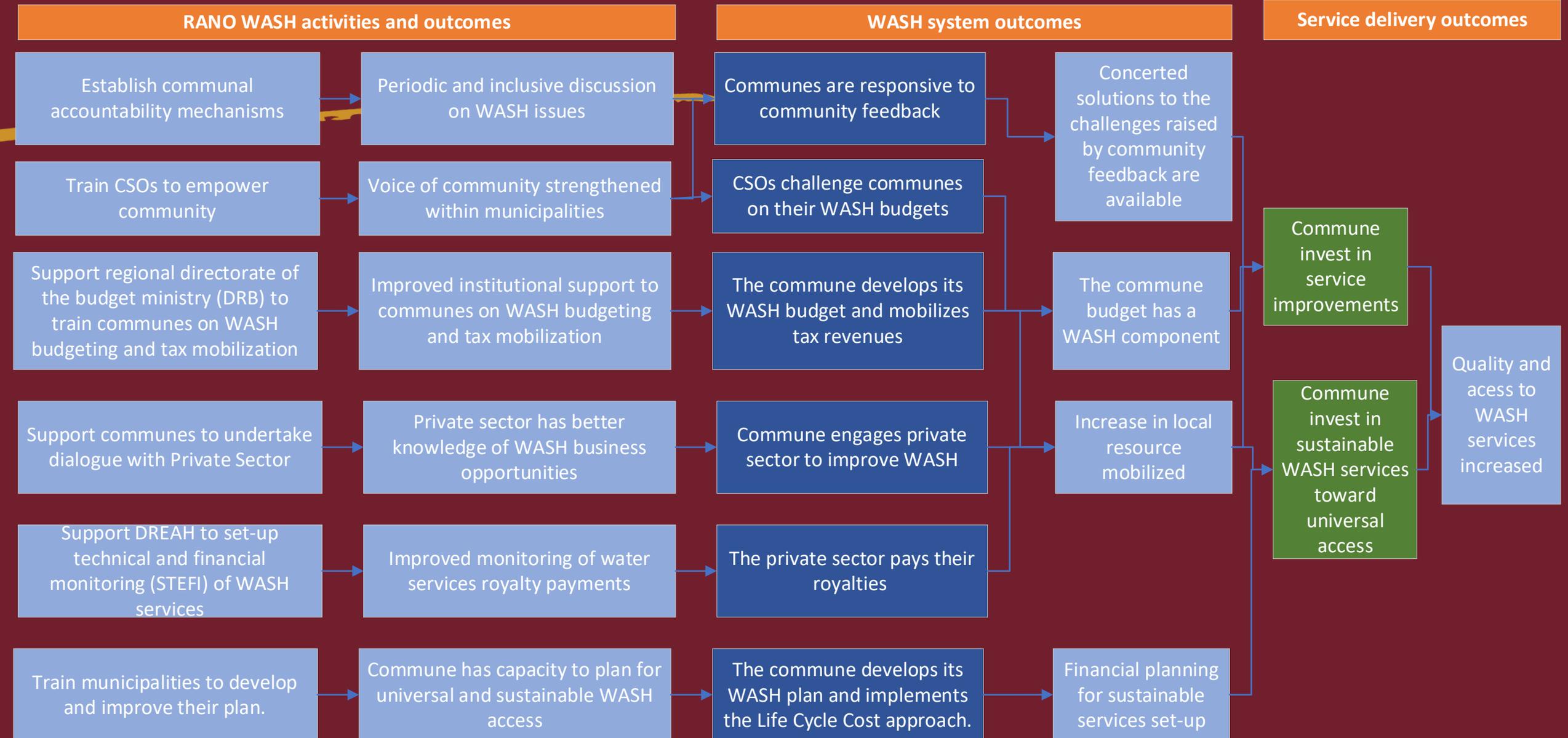
The commune develops its WASH plan and implements the Life Cycle Cost approach.

Financial planning for sustainable services set-up

Commune invest in service improvements

Commune invest in sustainable WASH services toward universal access

Quality and access to WASH services increased



Améliorations progressives observées dans les communes

Observation 1
: les communes répondent aux commentaires de la communauté

Observation 2
: Les communes disposent de budgets et de programmes WASH

Observation 3
: Les communes améliorent la mobilisation de leurs recettes fiscales

Observation 4
: Les communes mettent en œuvre des programmes WASH et améliorent la transparence

Observation 5
: Les communes s'engagent avec le secteur privé

Observation 6
: Les communes améliorent leur planification financière

Observation 1 : les communes répondent aux commentaires



RANO WASH / Photo: Dahe Razaka

Certaines communes ont financé la réhabilitation de petits systèmes d'approvisionnement en eau ou la construction de petits blocs sanitaires :

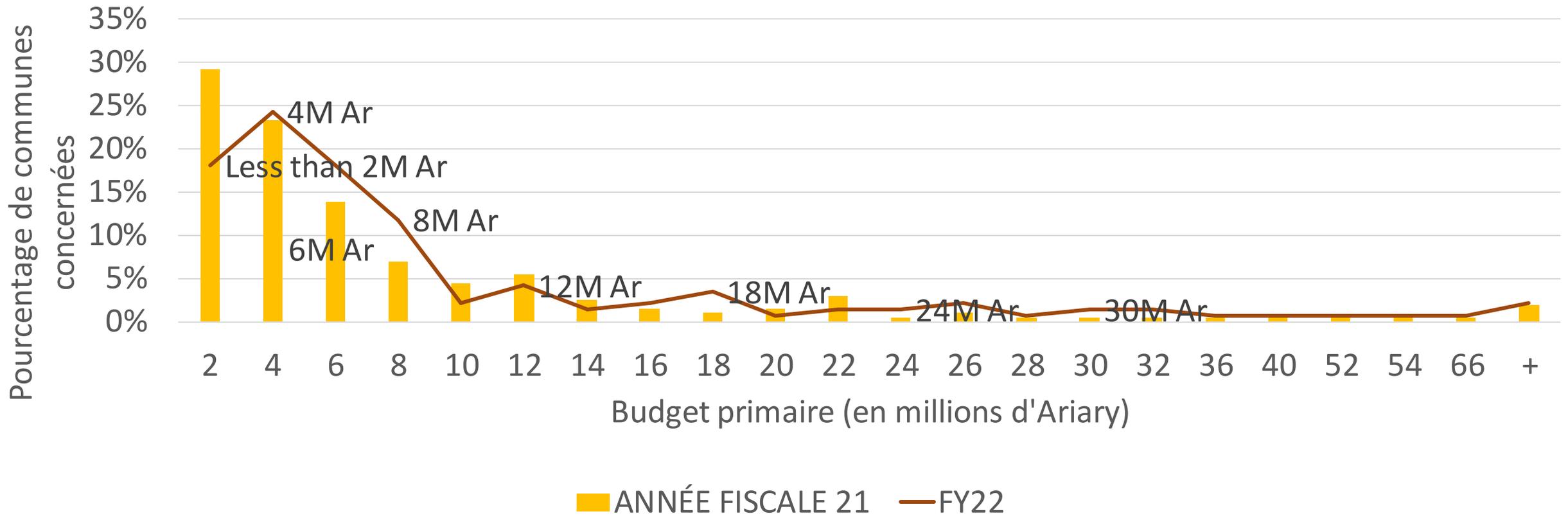
- La commune d'Ambahive (Vatovavy) a financé la réparation de trois pompes manuelles par le service technique communal WASH (STEAH) suite à une consultation de la structure de concertation locale (mai 2022).
- La commune de Fandrandava (Haute Matsiatra) a réhabilité des systèmes d'approvisionnement en eau au niveau du Centre Communal de Santé (CSB).

Les communes ont acheté du matériel d'assainissement pour les marchés et les espaces publics

- ✓ RW a soutenu la commune dans la mise en place d'espaces de dialogue (entre la commune, la communauté et le prestataire de services), et de mécanismes de responsabilité.
- ✓ RW a formé les OSC au plaidoyer et à la manière de donner à la communauté les moyens de revendiquer ses droits à l'eau et à

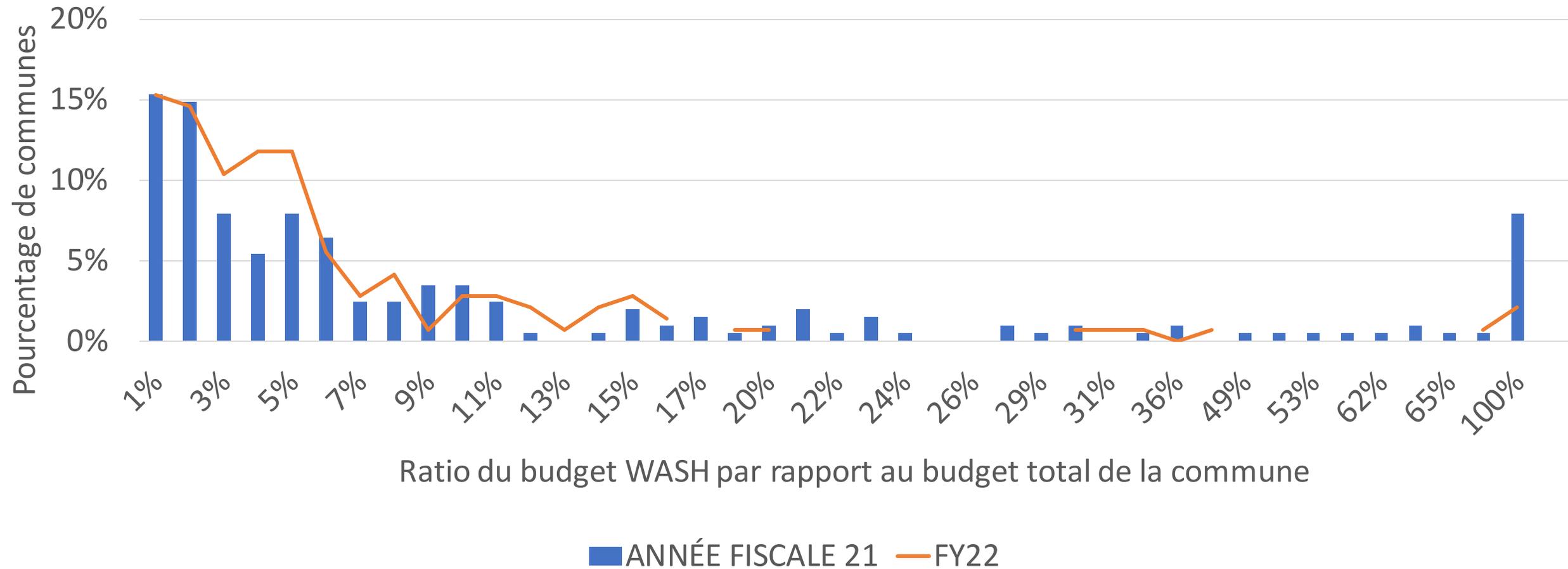
Observation 2 : les communes disposent de budgets et de

WASH



1. D'aucun budget, le budget WASH a augmenté progressivement chaque année.
2. Le budget WASH le plus élevé est de plus de 66 millions d'Ariary, tandis que la majorité est inférieure à 10 millions d'Ariary par commune.

Observation 2 : les communes disposent de budgets et de



Le rapport entre le budget WASH et le budget total de la commune.

1. Alors qu'il n'y avait pas de budget WASH, la priorité accordée à ce secteur dans le budget de la commune augmente.
2. La majorité des communes ont un budget WASH, qui représente un peu moins de 9% du budget communal

Observation 2 : les communes disposent de budgets et de programmes WASH

Défis rencontrés et solutions

- Les communes ont eu des difficultés à rédiger (et à lire) la composante WASH d'un budget communal, et notamment les codes comptables pour les activités WASH.
- Lenteur des communes à préparer les documents budgétaires selon le calendrier prévu par les textes.
- Faible transparence des documents budgétaires

RANO WASH fourni :

- ✓ Facilitation de la formation sur le processus budgétaire et le codage comptable par l'unité budgétaire régionale (RBU) ;
- ✓ Suivi budgétaire par les OSC.

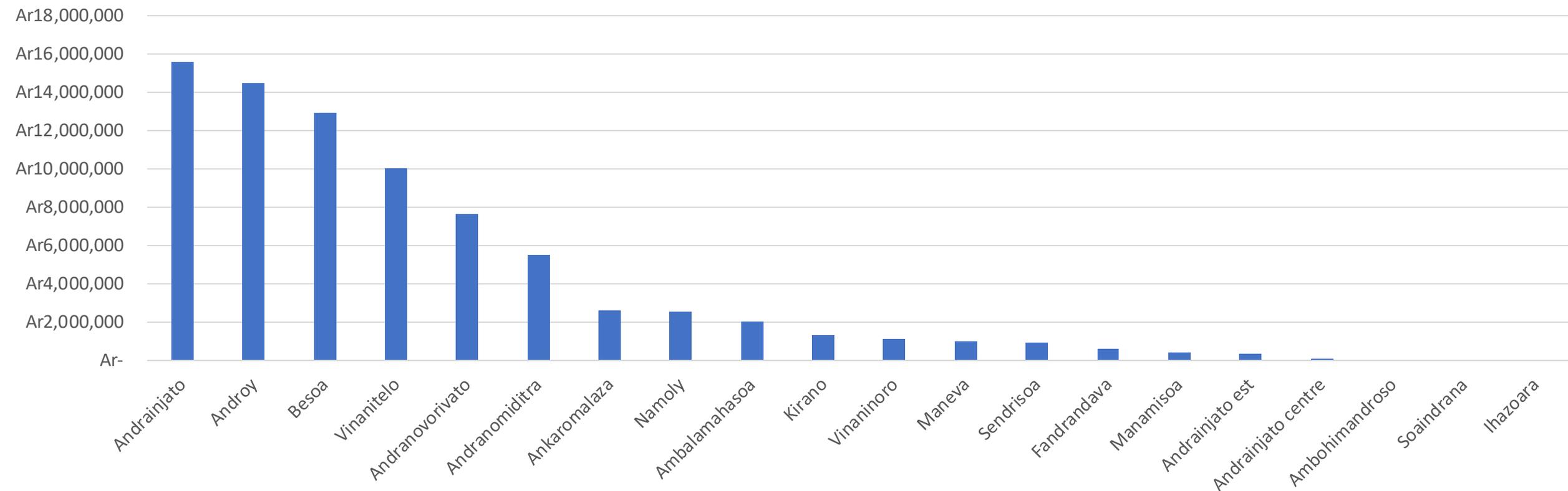
AFFECTATION DE BUDGET WASH

DEPENSE D'INVESTISSEMENT		RECETTE D'INVESTISSEMENT	
Compte	intitules	compte	intitules
2143	Construction/rehabilitation de voies d'eau	1015	Fonds de travaux de reseaux d'eau
2148	Autres construction/rehabilitation	1017	Mises a disposition
2151	Reseau d'adducton d'eau	1061	Reserves des budgets annexes
2152	Reseu d'assainissement	1064	Excedent de fonctionnement capitalise
2158	Autres construction/rehabilitation de reseau	1200	Resultat comptable de l'exercice (excedentaire)
2214	Construction/rehabilitation de voies (concession)	1311	Subvention recue de l'Etat
2215	Construction/rehabilitation de reseau (concession)	1312	Subvention recue des CTD
2224	Construction/rehabilitation de voies (Transfert de co	1313	Subvebtion des organismes natonaux et internationaux
2225	Construction/rehabilitation de reseau (Transfert de competence)	1314	Aides bilaterales
2234	Construction/rehabilitation de voies (Affectation)	1315	Aides multiilaterales
2235	Construction/rehabilitation de reseau (Affectation)	1318	Autres subventions d'equipements recus
2443	Construction/rehabilitation de voies d'eau (encours)	1411	Frais de developpement, recherche et etude recues icessi
2448	Autres construction/rehabilitation (encours)	1418	Autres immobilisation incorporelles
2451	Reseau d'adducton d'eau (Encours)	1420	Cession d'immobilisations corporelles
2452	Reseu d'assainissement (Encours)	1421	terrain (cession imm corp)
2458	Autres construction/rehabilitation de reseau (Encours)	1423	Batiment (cession imm corp)
		1424	Voies (cession imm corp)
		1425	Reseaux (cession imm corp)
		1426	Materiel et outillage (cession imm corp)
		1427	Materiel de transport (cession imm corp)

AFFECTATION DE BUDGET WASH

DEPENSE FONCTIONNEMENT		RECETTES DE FONCTIONNEMENT	
Compte	intitules	compte	intitules
6011	Personnel permanent	7252	Taxes sur l'eau
6012	Personnel non permanent (salaire)	7253	Surtaxes sur l'eau
6061	Cotisation CNAPS	7254	Taxe sur les eaux minerales
6062	Cotisation CPR	7711	Redevances collecte et de traitement des ordures menage
6113	Consommable informatique	7712	Redevance de rejet des eaux usees
6131	Carburants&lubrifiants		
6231	Frais de deplacement interueurs		

Observation 3 : les communes améliorent la mobilisation de leurs recettes fiscales



1. Alors qu'elle ne percevait aucune recette fiscale, la commune d'Andrainjato (région de la Haute Matsiatra) a perçu 15 millions d'Ariary.
2. Dans d'autres régions - Région Vatovavy Fitovinany -, avec un soutien de deuxième année, les recettes fiscales collectées ont atteint 70 millions d'Ariary pour une commune. (Pas dans le graphique)

Observation 3 : les communes améliorent la mobilisation de leurs recettes fiscales

Défis rencontrés et solutions

- ❑ Manque de volonté politique du maire pour mobiliser les recettes fiscales.
 - ❑ Manque de capacité des agents fiscaux des communes à mobiliser les recettes fiscales.
 - ❑ Manque d'idées pour motiver la communauté à payer les impôts
-
- ✓ L'unité budgétaire régionale a formé des agents fiscaux communaux et a encadré les communes sur la mobilisation des recettes fiscales.
 - ✓ RANO WASH a facilité l'échange de bonnes pratiques entre les communes sur la mobilisation des recettes fiscales.

Exemple de taxes perçues par la commune la première année :

- Bois
- Produits locaux
- Taxes de séjour
- Abattage
- Frais d'amarrage
- Redevances de 8 % des opérateurs de services d'eau
- Certification
- Autorisation de mise en décharge
- Cérémonies coutumières
- Taxe synthétique et licence
- Frais de plage et de marché
- Amendes
- Frais de mise en fourrière
- Formulaire d'identification des bovins

Observation 4 : les communes mettent en œuvre des programmes WASH et améliorent la transparence

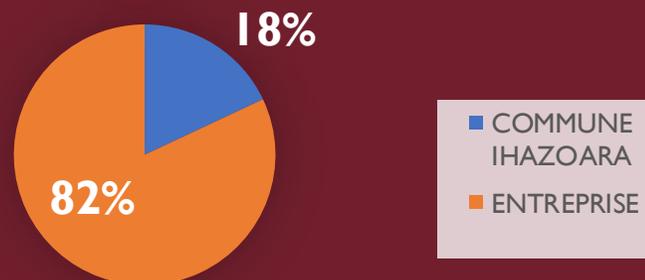
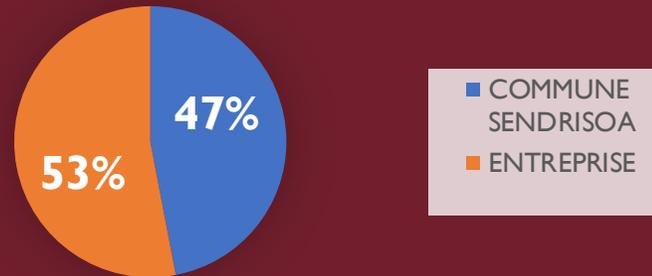
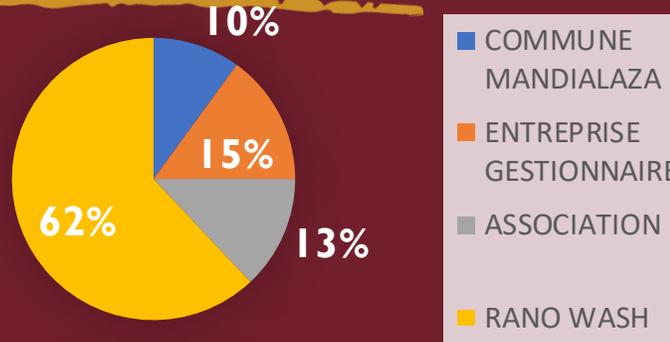
La Direction régionale du MoWASH (DREAH) a renforcé le suivi technique et financier des fournisseurs/gestionnaires de services d'eau (STEFI) afin de renforcer la transparence et la perception des taxes municipales.



- ✓ Amélioration du recouvrement des taxes auprès des fournisseurs/gestionnaires d'eau privés
- ✓ Obtenir des informations techniques et financières sur les systèmes d'approvisionnement en eau, pour aider la commune à superviser la qualité du service et le prestataire de services à s'améliorer. Ces performances sont partagées au niveau régional et au niveau communal.

Observation 5 : les communes s'engagent auprès du secteur privé

- Fourniture de matériel pour le projet et cofinancement des travaux par la commune, le secteur privé et d'autres acteurs du développement (cas de la commune de Mandialaza).
- Cofinancement avec une forte participation de la municipalité (Cas de la commune de Sendrasoa)
- Cofinancement avec une forte participation du secteur privé (Cas de la commune d'Ihazoara)
- Soutien au secteur privé pour accéder au marché de la commune



RW a aidé les communes à dialoguer avec les acteurs du secteur privé pour :

Développer des documents techniques (document de projet, business plan, ...)

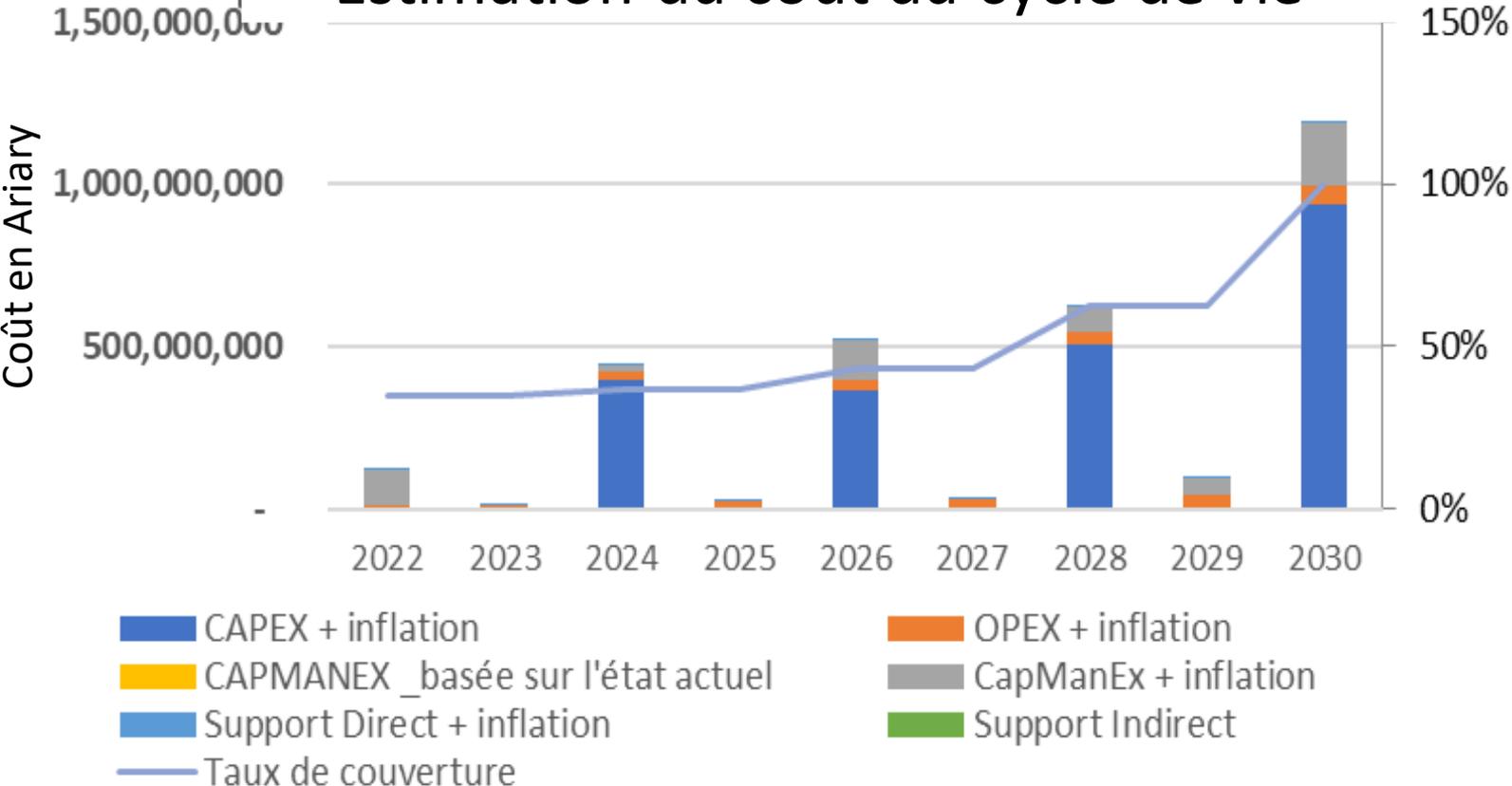
Préparer la municipalité à "vendre" les services potentiels, modéliser les rendements financiers potentiels et optimiser les performances.

Organiser des salons d'entreprise à entreprise (B2B).

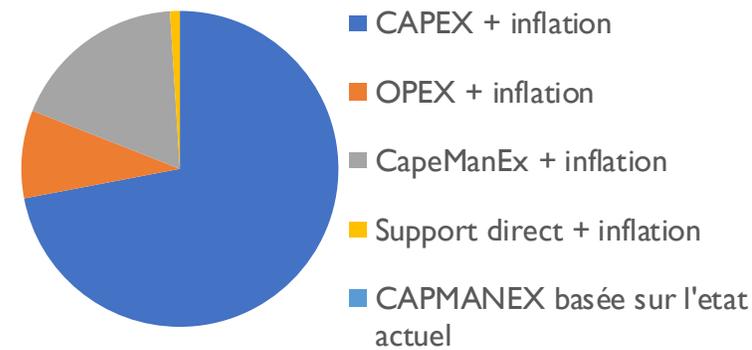
Soutenir les deux parties pour établir un accord sur la construction, l'extension et la gestion des services d'eau potable.

Observation 6 : les communes améliorent leur planification

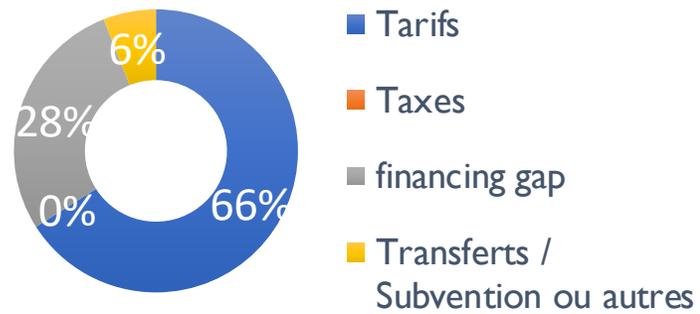
Estimation du coût du cycle de vie



Coût par composant



Financement disponible



1. Outils Excel utilisés pour calculer les coûts du cycle de vie
2. Modèles développés - références de coûts gérées/mises à jour par les équipes du Ministère
3. Outils gérés par la commune avec une mise à jour annuelle pour les aider dans le processus de budgétisation.

Quel a été l'impact global ?



- **98% des 144 communes étudiées et soutenues par RANO WASH disposent désormais d'un budget WASH.**
Le soutien de l'unité budgétaire régionale a été un facteur clé de succès. La DREAH devra augmenter son soutien aux communes afin d'intensifier et de maintenir les progrès.
- **255 OSC communales, 246 structures de dialogue local (SLC) et 200 mécanismes de responsabilité ont été examinés et jugés fonctionnels** au cours des trois derniers mois.
Il s'agit de mécanismes locaux autonomes. L'appui aux communes, le suivi des OSC régionales et l'accompagnement des districts peuvent contribuer à leur pérennisation.
- **La mobilisation des recettes fiscales a augmenté, permettant aux communes de financer leur budget WASH et d'autres priorités.**
La direction régionale du budget (DRB) continuera à soutenir l'élargissement progressif de l'assiette fiscale.
- **Cinq directions régionales WASH assurent le suivi technique et financier (STEFI) de la qualité des services fournis** par la régie d'eau potable et la commune.
Leurs interventions concernent tous les prestataires privés de services d'eau de la région et ne sont pas uniquement liées aux communes soutenues par RANO WASH.
- **222 communes soutenues par RANO WASH disposent de plans WASH.**
La direction régionale de WASH (DREAH) a fourni un appui technique à la commune pour établir ces plans WASH.



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE



Misaotra
betsaka !
(Merci !)



RANO WASH / Photos : DAHERY RAZAKA RAFFENOMANANA

Le cas du Ghana





**Global
Communities**



Émergence d'approches de financement innovantes et d'enseignements émergents pour combler le fossé entre les coûts et la volonté/capacité de payer pour les infrastructures d'eau et d'assainissement en milieu rural et les services durables.

Eddy Perez, directeur technique pour la sécurité de l'eau et WASH, Global Communities

Préparé conjointement par Global Communities, The Manoff Group, World Vision, Safe Water Network, Water4, Afram Plains Development Organization, Deloitte et Aquaya.

**All systems go
Africa**

USAID Ghana Programme WASH pour la santé (W4H)

Résultats, leçons et solutions émergentes

Résultats/extrants

Augmentation de l'accès des ménages aux latrines de base	23,500
Communautés déclarées ODF	780
Latrines dans les écoles et les HCF	275
Trous de sonde communautaires avec pompes manuelles	200
Systèmes de canalisation des petites villes	5

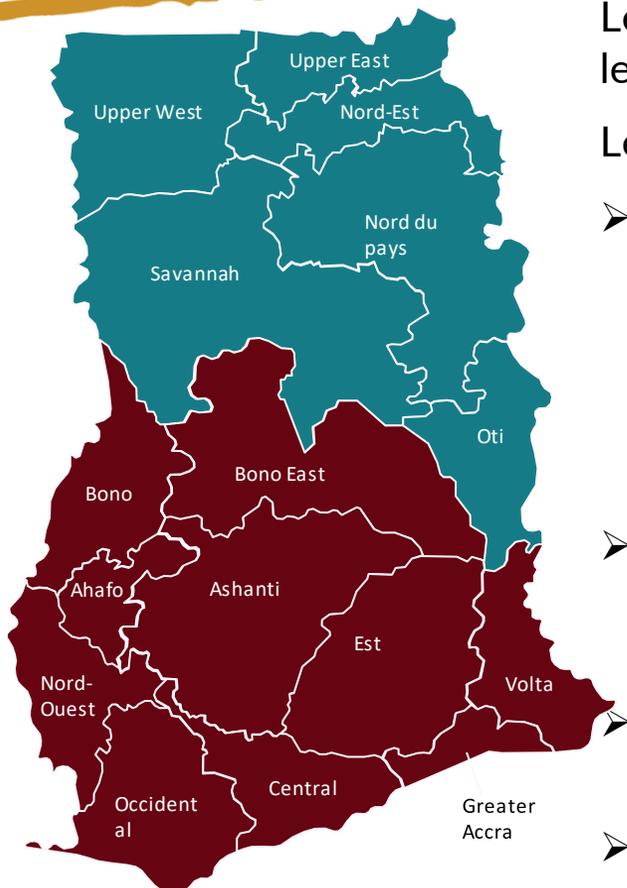
- Dérapage des communautés ODF en raison du manque d'accès au financement de produits et services d'assainissement abordables et durables.
- Financement insuffisant pour une exploitation et une maintenance durables des services d'approvisionnement en eau.

Solutions émergentes

- ✓ Début de la collaboration avec le secteur privé (Duraplast) pour la production et la vente du Digni -Loo.
- ✓ Nous avons commencé à travailler avec le gouvernement pour créer une nouvelle politique visant à inclure des subventions publiques pour inclure les ménages en dessous du seuil de pauvreté.
- ✓ Début de l'exploration des opportunités avec les fournisseurs privés de services d'eau (Water4) pour créer des services d'eau plus efficaces et financièrement durables.

A propos du projet USAID Enhancing WASH (En-WASH)

Mis en œuvre par Global Communities avec des partenaires et le gouvernement



Le projet est axé sur le comportement, et l'accent est mis sur les **RÉSULTATS** et non sur les produits.

Le consortium s'efforce d'atteindre quatre résultats principaux

- **Résultat 1 :** Le ministère de l'assainissement et des ressources en eau (MSWR) et les assemblées métropolitaines, municipales et de district (MMDA) planifient, budgétisent, mettent en œuvre et contrôlent de manière efficace et effective les services d'eau et d'assainissement.
- **Résultat 2 :** Le gouvernement et les autres acteurs améliorent l'environnement favorable à la participation du secteur privé dans le secteur WASH.
- **Résultat 3 :** les citoyens et les institutions adoptent et maintiennent des pratiques WASH améliorées
- **Résultat 4 :** Les prestataires de services WASH adoptent des modèles de gestion, opérationnels et financiers améliorés.

À mettre en œuvre dans 30 districts répartis dans 6 régions :

- Upper East
- Upper West
- Nord du pays
- Nord-est
- Savannah
- Oti

Cible : Nombre de personnes ayant accès à l'information

- Assainissement : 300,000
- Eau : 250 000

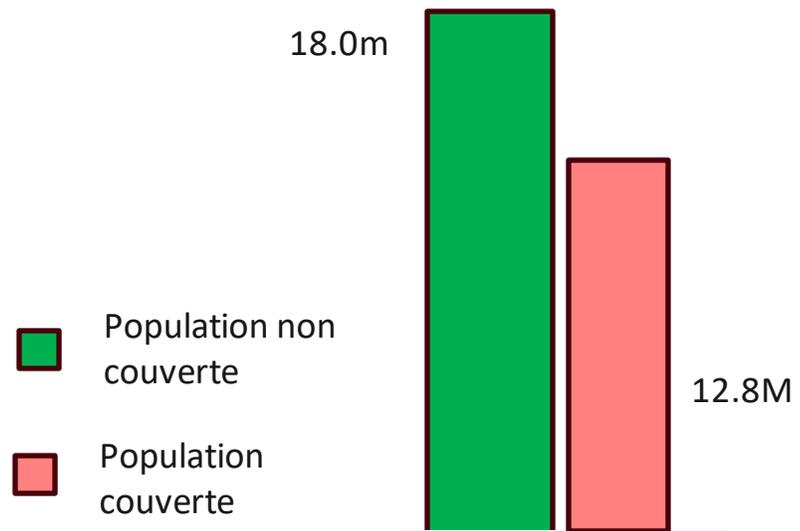
Bureaux

- Accra, Tamale
- Wa
- Bolga

Lacunes financières

Le secteur WASH du Ghana ne dispose pas d'un financement suffisant pour les dépenses d'investissement nécessaires à la réalisation des ODD et des objectifs du gouvernement pour 2030.

Cible de l'ODD



75 % de déficit de financement annuel des dépenses d'investissement pour des services d'eau de base pour tous

Financement annuel requis pour les investissements : 327 millions de dollars US

Financement actuel des dépenses d'investissement : 79 millions de dollars US

Besoin de financement annuel des dépenses d'investissement : 247 millions de dollars US

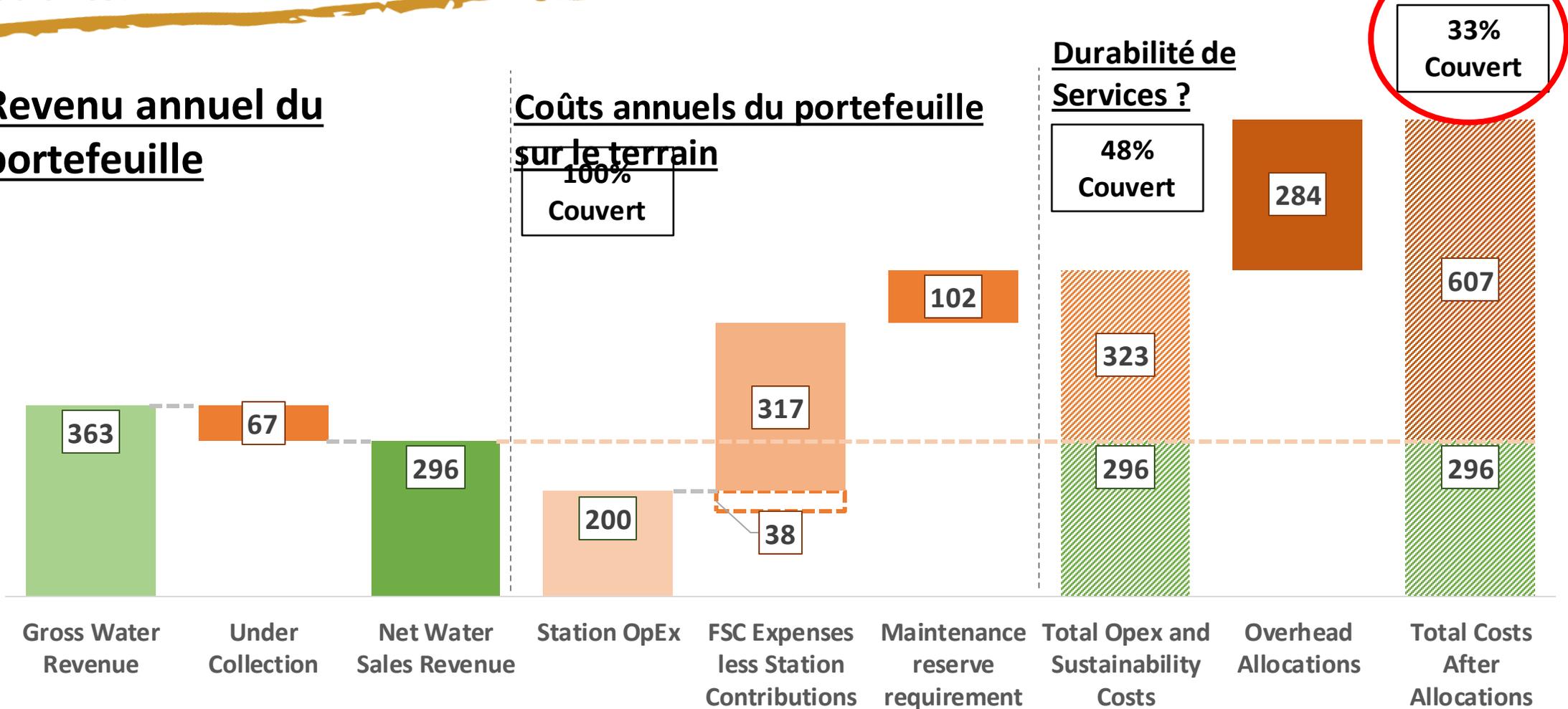
Lacunes financières

Les fournisseurs de services d'eau au Ghana ne perçoivent pas suffisamment de revenus pour couvrir les coûts d'exploitation et de maintenance nécessaires à la pérennité des services d'approvisionnement en eau pour les **bornes-fontaines/kiosques communautaires publics**.

Revenu annuel du portefeuille

Coûts annuels du portefeuille sur le terrain

Durabilité de Services ?



Lacunes financières

Les données préliminaires des systèmes d'eau courante gérés par la communauté dans les petites villes du sud du Ghana suggèrent que les revenus collectés ne couvrent pas toujours les dépenses d'exploitation.

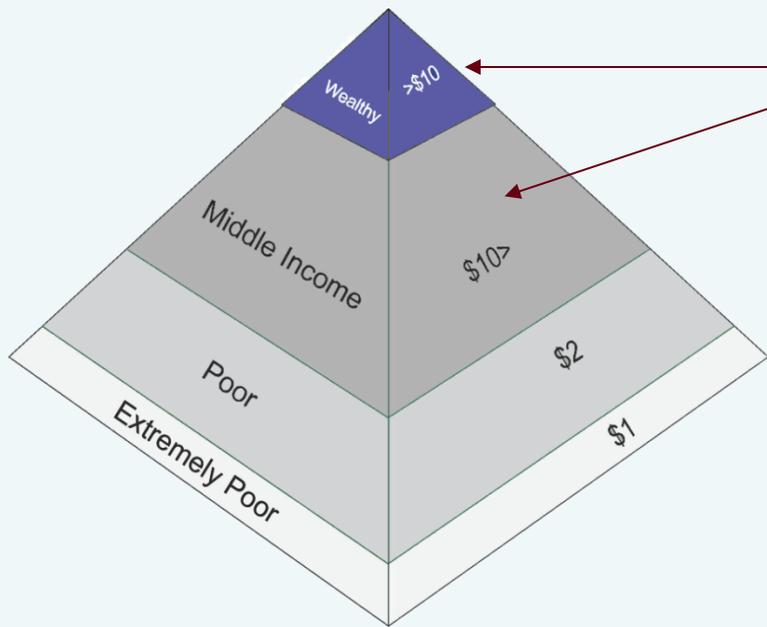
Système de tuyauterie	Population desservie	Revenu mensuel moyen	Dépenses mensuelles moyennes pour l'O&M	Excédent/déficit moyen
Système de tuyauterie A		6 304 GHS	6 629 GHS	-325 GHS
Système de tuyauterie B		14 417 GHS	13 763 GHS	654 GHS
Système de tuyauterie C		7 002 GHS	7 888 GHS	-886 GHS
Système de tuyauterie D		3 204 GHS	6 215 GHS	-3011 GHS

Basé sur des données mensuelles collectées de janvier 2021 à mai 2022.

- Données collectées par l'Institut Aquaya dans le cadre du programme "Monitoring for Safe Water" - financé par la Fondation Hilton.
- Le fournisseur chlore l'eau dans les réservoirs aériens avant de la distribuer.

Lacunes financières

Absence d'un marché ouvert aux pauvres pour des produits d'assainissement ruraux durables, hygiéniques et répondant aux besoins/demandes des consommateurs.



Marché de l'assainissement en milieu rural au Ghana
Latrine traditionnelle VIP (Fosse améliorée ventilée)
400 \$US - 700 \$US

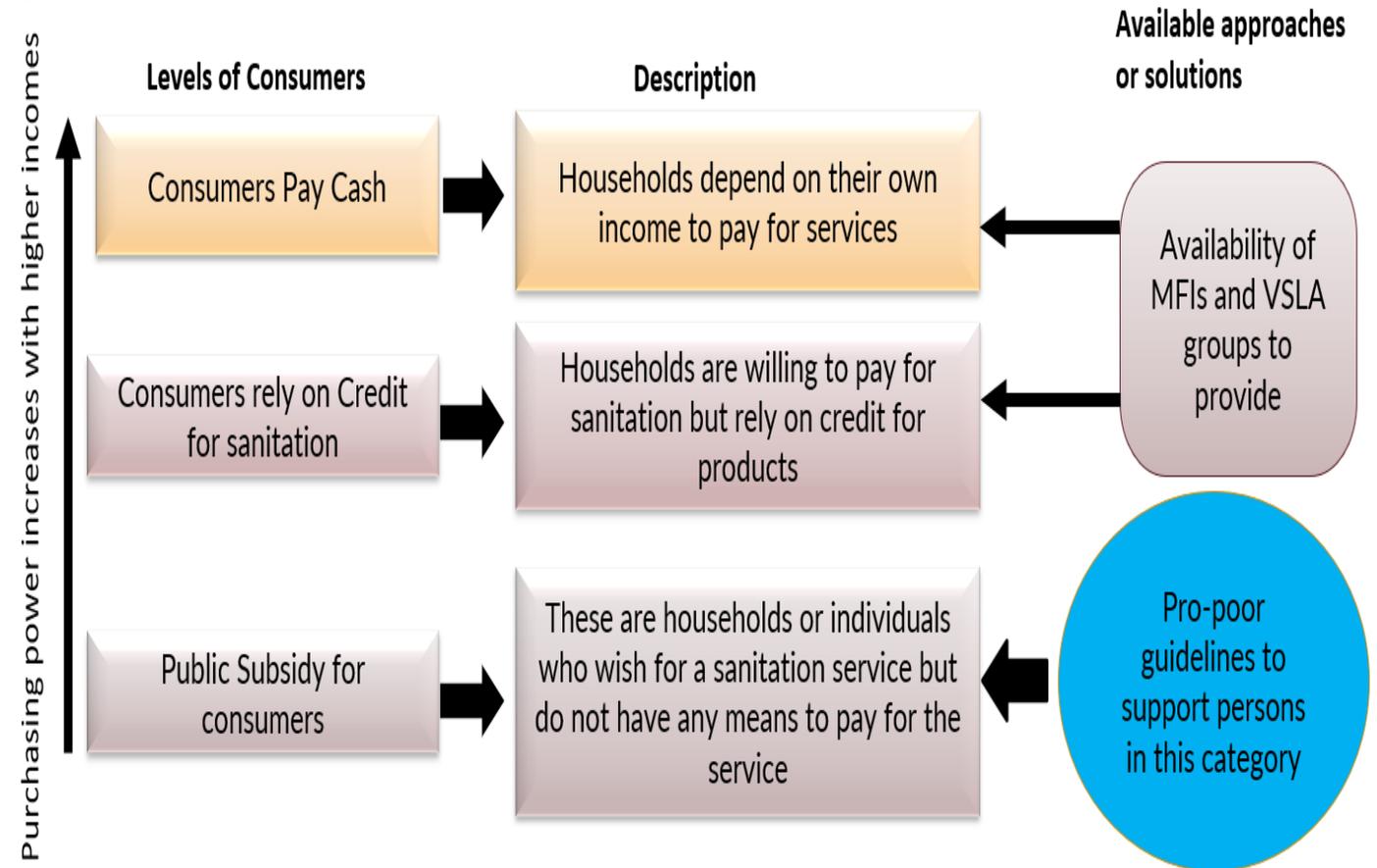
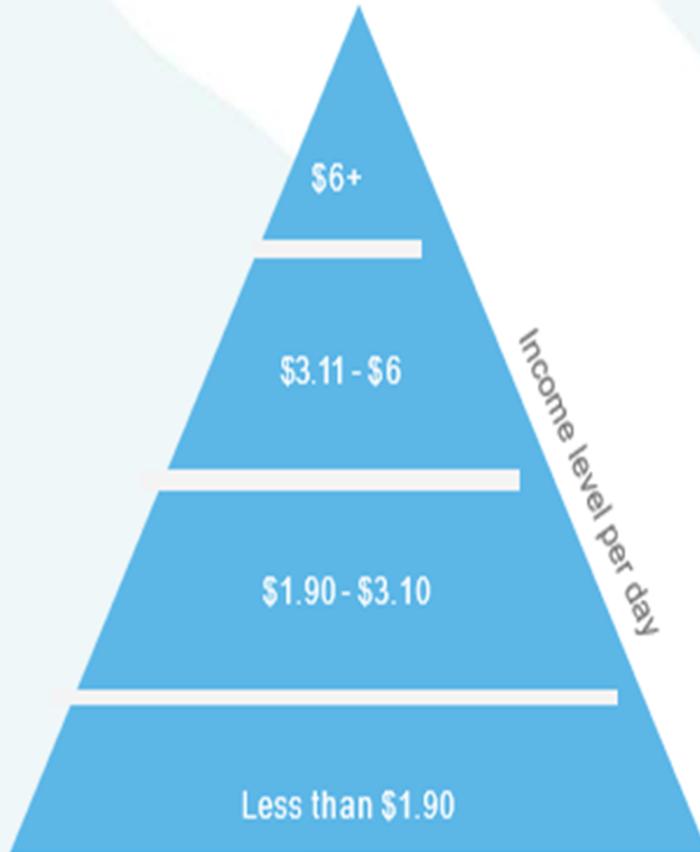
Au Ghana, 20 % de la population n'a pas les moyens de construire une latrine.

Principaux obstacles au marché dans les zones rurales du Ghana :

- Existence de politiques gouvernementales qui ont créé des obstacles aux produits et services d'assainissement rural fournis par le secteur privé ;
- Les latrines existantes peuvent coûter entre 400 et 700 dollars.
- Une priorité moindre accordée à l'assainissement par les dirigeants locaux, les communautés et les ménages, d'où une faible demande ;
- Des taux élevés de pauvreté qui créent des contraintes pour l'achat de produits de latrines ;
- Manque de crédit pour les clients ou les entrepreneurs ;

Nouvelles leçons

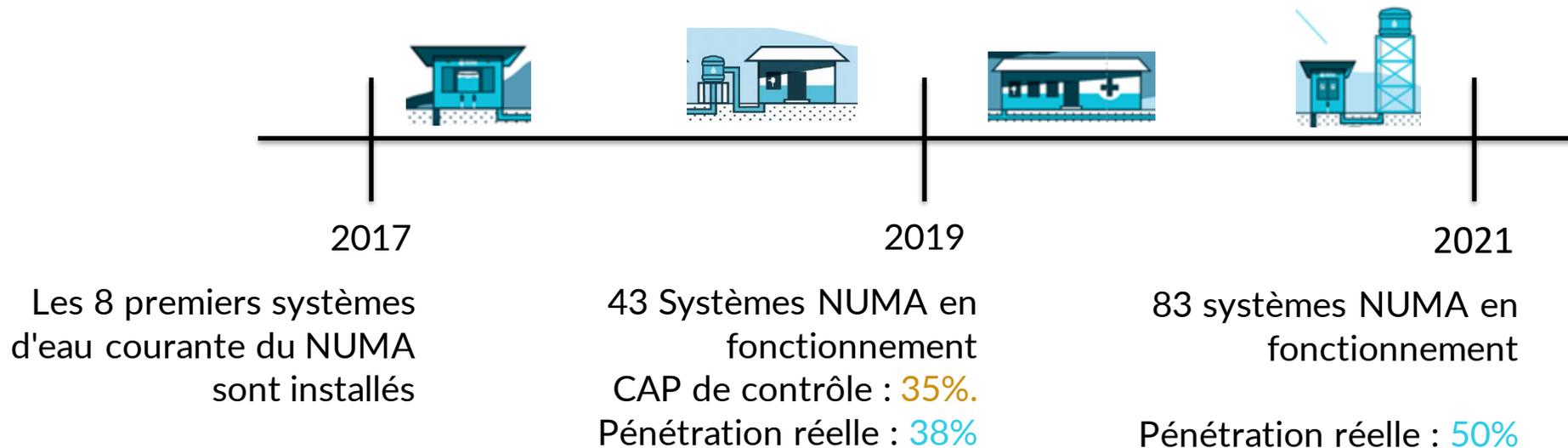
Les consommateurs ruraux n'ont pas tous la même volonté ou capacité de payer pour des produits et services d'assainissement.



Leçons émergentes

La demande de services d'eau augmente au fil du temps

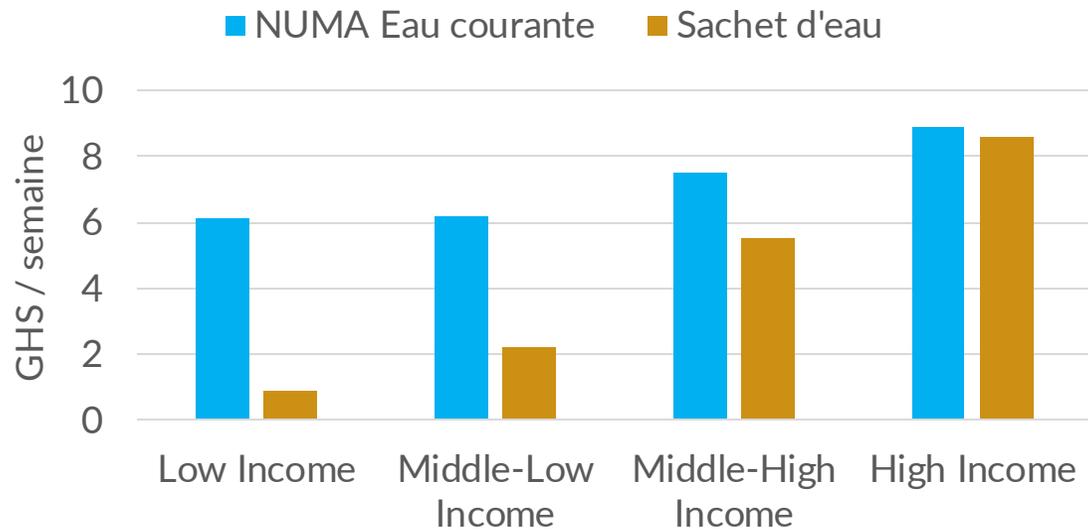
- La demande de services d'eau courante a augmenté au fil du temps
- La pénétration par la communauté varie de 20 à 90 %, et est surtout influencée par la distance et la concurrence.



Leçons émergentes

La volonté de payer est liée à la valeur du produit pour le consommateur et à la capacité de payer. et à la capacité de payer

- Les ménages à faibles et hauts revenus ont acheté de l'eau au prix de 20 pesewas (\$.02) (par seau ou sachet).
- L'eau courante NUMA a montré des dépenses plus cohérentes à travers les niveaux de revenus.



Dépenses hebdomadaires pour l'eau (SGH) par rapport à la richesse relative

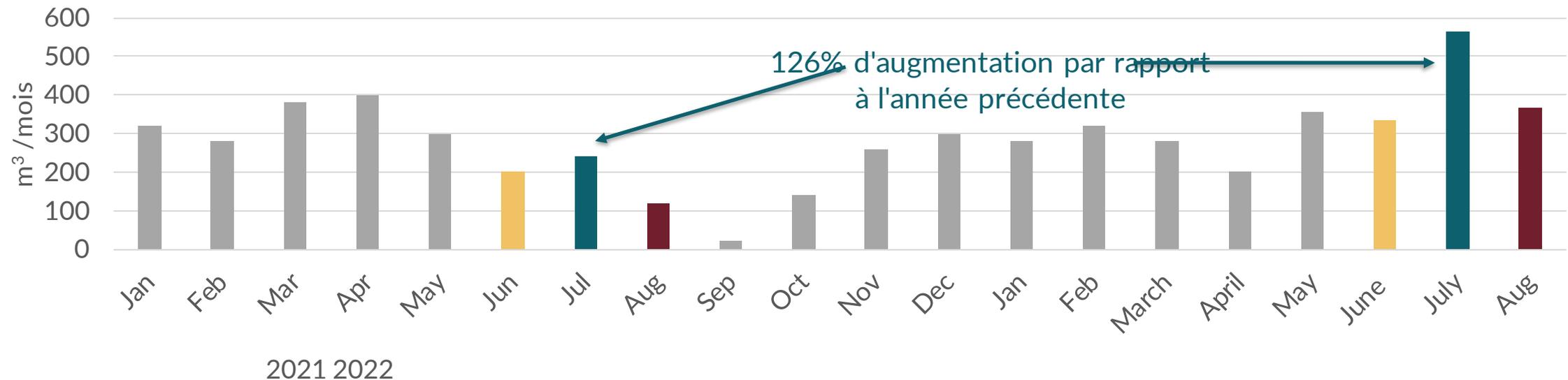


Crédit photo : Water4

Leçons émergentes

Un réseau d'eau dans la région de l'Upper West constate une demande croissante et une volonté de payer qui peut aider à combler le déficit de financement.

- Le graphique ci-dessous montre la consommation réelle d'un système d'eau NUMA de 2021 à 2022.
- 4Ward Development prévoit un taux de rendement interne de 11 % en finançant ~25 % des coûts d'investissement du système.
- Cela nécessite 4,5 GHS (0,45 \$) par habitant et par mois, soit 1,9 % du revenu annuel moyen dans cette région.



Demande du système d'eau dans le temps

Améliorer les approches WASH

Utiliser une approche axée sur le comportement et faire des recherches pour comprendre les comportements des consommateurs en matière de paiement des services d'eau et d'assainissement.

- ✓ Les profils comportementaux des consommateurs permettent d'identifier les obstacles et les motivations qui les poussent à payer pour l'eau et l'assainissement, tout en mettant en évidence les interventions réalisables qui peuvent permettre de surmonter ou de tirer parti de ces facteurs **afin de donner aux consommateurs la possibilité d'identifier des solutions locales et durables pour le paiement des services d'eau et d'assainissement.**
- ✓ En-WASH mènera des recherches auprès des consommateurs afin d'identifier ce que les ménages sont prêts et capables de payer pour différents produits et services.

Améliorer les approches WASH

Renforcer la gouvernance du secteur public et plaidoyer pour l'augmentation du financement WASH par les secteurs public et privé

1. Renforcer le leadership politique afin de susciter l'engagement du gouvernement à diriger les initiatives WASH et à les coordonner dans un cadre guidé.
2. Renforcer la capacité du gouvernement à fournir le cadre réglementaire permettant de donner confiance aux citoyens pour payer les services.
3. Mobiliser un mélange de financements privés et publics et développer des stratégies pour des services durables, y compris pour les plus vulnérables.

Plaidoyer pour une volonté politique d'utiliser les fonds générés en interne (IGF) des régions et des districts pour le secteur WASH lors d'un atelier régional avec des représentants des régions et des districts.

Tenue d'un dialogue sur le faible investissement et les inégalités dans la prestation de services WASH dans le nord du Ghana, visant un engagement fort pour augmenter le plaidoyer et soutenir la mobilisation de fonds pour WASH.



Le ministre régional de l'Upper West sur une photo de groupe avec les MMDCE lors d'un dialogue sur le financement du programme WASH au niveau des districts.

Améliorer les approches WASH

Water4 et 4Ward Stratégie de développement pendant En-WASH pour améliorer les revenus et combler les écarts financiers pour l'approvisionnement en eau au Ghana

- Modèle privé de type "Build-Own-Operate"
- Traitement de l'eau modulaire, reproductible et évolutif
- Economies d'échelle grâce à la gestion par zone
- Subventionnement croisé entre les populations urbaines et rurales
- Compteurs intelligents prépayés pour la collecte des paiements
- Une image de marque ambitieuse
- Projections des coûts du cycle de vie
- Financement mixte
- Une approche centrée sur le client



Crédit photo : Water4

Améliorer les approches WASH

Créer et renforcer le marché de l'assainissement pour les pauvres

1. **Disponibilité** : Vente d'une large gamme de produits et de services d'assainissement aux ménages tels que le Digni-Loo, les latrines souples circulaires et carrées d'APDO et le sato-pan de THFO.
2. **Accessibilité** : Formation d'artisans de latrines communautaires qui sont facilement évaluables par les ménages pour les produits et services d'assainissement. En utilisant les directives du GOG en faveur des pauvres, les ménages en dessous du seuil de pauvreté et les autres groupes vulnérables seront soutenus pour avoir accès aux subventions du GOG pour des installations sanitaires améliorées.
3. **Abordabilité** : Introduire le concept de VSLA pour permettre aux ménages d'accéder au crédit pour les produits d'assainissement. Concevoir des mécanismes de financement innovants pour les prestataires de services, en particulier les artisans des latrines, afin de fournir des produits et services d'assainissement de qualité et abordables.
4. **Acceptabilité** : Travailler avec le secteur privé pour innover continuellement des produits d'assainissement résilients pour répondre aux demandes et aux besoins des ménages.

A tester dans le cadre du projet En-WASH

Approches de financement innovantes pour combler le fossé entre les coûts et la volonté de payer pour les services d'eau et d'assainissement en milieu rural - en s'appuyant sur les preuves émergentes du Ghana Côte d'Ivoire.

Manque de financement pour réaliser les plans d'investissement à long terme ou les plans d'expansion.

- Financement mixte
- Financement du climat
- Partenariats public-privé
- Utilisation stratégique des taxes

Fournisseurs de services



Approches novatrices



Ménages



Approches de financement actuelles au Ghana

Approches novatrices



Manque de financement pour l'obtention d'un branchement domestique ou pour la rénovation ou l'amélioration d'un forage communautaire

- Épargne villageoise
- Fonds d'assainissement
- Prêts du prestataire de services
- Subventions

Appliquer les réussites d'autres secteurs, comme l'énergie, au secteur de l'eau (Côte d'Ivoire : fonds renouvelable SDG7 pour subventionner les coûts initiaux de connexion au réseau électrique).

Améliorer le programme d'apprentissage appliqué WASH

Nous mènerons des recherches sur les coûts et la volonté de payer pour services d'eau et d'assainissement en milieu rural.

Volonté et capacité de payer

Combien les ménages ruraux du nord du Ghana sont-ils **prêts et capables de payer** pour l'approvisionnement en eau et l'assainissement, et comment cela varie-t-il selon le **milieu, la richesse, le niveau d'accès, la qualité du service et les modes de paiement** ?

Coûts

Quels sont les **coûts d'exploitation** des différents **fournisseurs de services d'eau** dans les zones rurales du nord du Ghana ?



Comblant le fossé

Quelles sont les **interventions potentielles susceptibles** de réduire l'écart entre les coûts et la volonté et la capacité de payer des ménages ?

Différents types d'**incitations pour les entrepreneurs** peuvent-ils augmenter les ventes de toilettes ?

Merci.

Pour plus d'informations sur le projet USAID Ghana Enhancing WASH, veuillez contacter Alberto Wilde, chef de projet.

awilde@globalcommunities.org

Groupes de discussion



Pitches en petits groupes

Emplacements

- Rodolphe Rakoto - Harisoa, RANO WASH
- Anna Schaffer et Dominic Osei, Deloitte
- Richard Moore et Ahmed Yekini, Water4



Points forts des groupes de discussion



Merci et fermez



All systems go Africa

19 - 21 October 2022 | Accra, Ghana

Find out more

www.ircwash.org/all-systems-go-africa

