

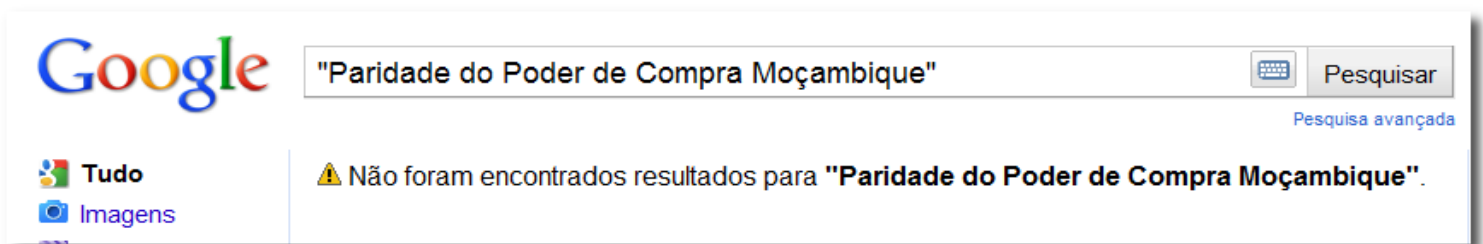
Paridade do Poder de Compra (PPC)

Purchasing Power Parity (PPP)

Hélder Bacar, Arjen Naafs

WASHCost

Julho, 2011



O objectivo deste documento é explicar a **Paridade do Poder de Compra (PPC)** ou **Paridade do Poder Aquisitivo (PPA)** em Moçambique, como um método alternativo à taxa de câmbio para se comparar o poder de compra entre dois ou mais países, em particular no sector de águas). Espera-se que com método seja possível determinar quanto é que uma determinada moeda pode comprar em termos internacionais (normalmente dólar).

Paridade do poder de compra: Introdução

Medir o padrão de vida de um país apenas com a com Produtos Internos Brutos (PIB)¹ pode ser ilusório. Por exemplo: se o valor do Metical cai em comparação com o dólar americano, o PIB e o PIB por capita moçambicano medido em dólares também cairiam. Mas a variação da taxa de câmbio é apenas resultado do comércio internacional e do mercado financeiro - isto não quer dizer que os moçambicanos automaticamente ficariam efectivamente mais pobres, desde que os salários e os preços em Meticais permaneçam estáveis. Por exemplo, a

taxa de câmbio poderá mudar mensalmente, mas a capacidade para alguém comprar uma laje para construir uma latrina, não mudou.

Passados que estão um pouco mais de 25 anos desde o estabelecimento de um regime de câmbio flexível generalizado, a teoria da PPC é utilizada frequentemente para a realização de comparações internacionais de variáveis reais, permitindo estabelecer um valor de equilíbrio de médio e longo prazos para a taxa de câmbio real, e deste modo, analisar a evolução de uma divisa em termos de poder de compra relativo, entre dois ou mais países.

A paridade do poder de compra tem uma longa história na teoria económica e certamente uma das referências clássicas é Cassel (1918). A justificativa teórica para a paridade do poder de compra seria a lei do preço único dos bens

¹ O **produto interno bruto (PIB)** representa a soma, em valores monetários, de todos os bens e serviços finais produzidos num determinado país, durante um período determinado.

transaccionados no comércio internacional. Todavia, Harrod (1939), Balassa (1964) e Samuelson (1964) chamaram atenção para o facto de que existem bens que não são comercializados internacionalmente e cujos preços diferem entre os países, pois não é possível um processo de arbitragem² entre os mesmos. Este facto implica que a taxa de câmbio real de equilíbrio de longo prazo não seja constante, pois depende do progresso tecnológico na economia. Na teoria da Paridade do Poder de Compra Relativa, uma cesta de mercadorias deve ter o mesmo preço em países distintos, sendo a variação do custo dessa cesta justificada pela inflação de cada país naquele período. Desta forma, a diferença de inflação entre os países deve reflectir-se nas taxas de câmbio, de forma a manter inalterado o poder de compra relativo das moedas. No entanto, esses conceitos foram desenvolvidos quando o fluxo do comércio internacional era muito maior que o financeiro.

Actualmente essa relação se inverteu e os fluxos financeiros superam em muito o volume de comércio. Essa realidade acentua o distanciamento entre a taxa segundo a PPP e a taxa praticada no mercado. Pelas suas características, a PPC é muito utilizada para fazer comparações internacionais do poder de compra e do bem-estar social existente em diferentes países.

A PPC é necessária porque a comparação dos produtos internos brutos (PIB) numa moeda comum não descreve com precisão as diferenças em prosperidade material, mas apenas leva em conta as diferenças de rendimentos, assim como, as diferenças no custo de vida. Isto é complexo porque os preços não flutuam num nível uniforme; na verdade, a diferença nos preços dos alimentos pode ser maior que a dos preços de habitação ou a dos preços de entretenimento. Ademais, os padrões de compra e até mesmo os bens disponíveis para compra são diferentes de país para país, portanto uma cesta constante de bens

² Arbitragem consiste em comprar onde está barato e vender onde está caro até os preços se igualarem. O “arbitrador” funciona como o “vaso comunicante” que assegura a “paridade” entre os preços.

não pode ser utilizada para comparar preços em diferentes países.

A Paridade do Poder de Compra e exemplos de sua Aplicação.

Existem duas séries de PPC disponíveis para os pesquisadores. A primeira, mais longa e abrangente, é a Penn World Table (PWT) derivada dos estudos do Programa de Comparações Internacionais das Nações Unidas - International Comparison Program. A segunda e a mais usada e actualizada, é aquela feita pelo Banco Mundial (databank). Vejamos agora, na tabela abaixo os índices de PPP de quatro países.

Tabela 1 PPC dos quatro países do WASHCost

Ano	Moç	Burquina Faso	Índia	Ghana
2000	8.04	196.93	0.15	13.20
2001	9.03	200.27	0.20	13.29
2002	9.63	209.31	0.24	13.58
2003	9.92	205.27	0.30	13.76
2004	10.36	207.46	0.33	14.55
2005	10.91	200.23	0.37	14.67
2006	11.55	193.75	0.65	15.12
2007	11.99	194.33	0.73	15.46
2008	12.70	201.21	0.86	16.14
2009	12.99	205.53	1.00	17.20

Fonte: World Bank Databank, PPP conversion factor, GDP (LCU per international \$)

Pela tabela acima podemos notar o fraco poder aquisitivo da moeda do Burquina Faso, em comparação com a dos restantes 3 países. Isso deve-se fundamentalmente às altas oscilações cambiais em relação as principais divisas, como o dólar e o Euro. Se um investidor tiver fundos para gastar em projectos de água e saneamento em cada um dos 4 países do projecto, teria uma utilidade líquida maior se for investido na Índia do que, por exemplo, em Moçambique.

Para fazer um exemplo para comparação entre os países do WASHCost, utilizámos uma cesta simplificada dum saco de cimento (valores estimados):

Tabela 2 Exemplo uso do PPP

Pais	Cimento (50kg)	Moeda	PPP 2008	PPP dollar	PPP _{moz}
Moç	300	Mt	12.7	\$23.6	100
Burk	6000	FCFA	201.2	\$29.8	126
Gana	13	Ghc	0.86	\$15.1	64
Índia	200	Rupees	16.1	\$12.4	52
América	15	Dólar	1	\$15.0	63

Neste tabela mostra a possibilidade para comparar os preços de Moçambique directamente com os outros países. Neste exemplo, para um saco de cimento em Burquina é 26% mais caro, e Índia e quase metade do preço.

Conclusão

Este trabalho tinha como finalidade explicar os conceitos e utilidades da Paridade do Poder de Compra no geral e suas implicações económicas no sector de água. Com o menor número possível de fundamentos e conceitos económicos, procurou-se fazer a ligação do tema com os quatro países do Projecto de quantificação do custo de água e Saneamento, nomeadamente Burquina Faso, Gana, Índia e Moçambique. Poderá se usar este documento para melhor fazer-se o cálculo econométrico para definir os termos próprios de comparação dos custos de um sistema em diferentes países ou regiões dentro de um país.

Bibliografia

- Abuaf, N. & Jorion, P. (1990); “*Purchasing power parity in the long run*”; In: Journal of Finance, 45, pág. 157-73.
- Balassa, B. (1964); “*The purchasing power parity doctrine: a reappraisal*”
- Cassel, Gustav, (1918). Abnormal Deviations in International Exchanges. Economic Journal 28, pp. 413-415.
- Deton, Angus & Heston, Alan, 2008. “understanding PPP and PPP-based Accounts”. Princeton University.
- Engel, C. & Hogers, J. H. (1996); “*How wide is the border*”; American Economic Review; vol.86, nº 5.
- Froot, K. A. & Rogoff, K. (1995); “*Perspectives on PPP and long-run Real Exchange Rates*”.
- Harrod, Roy, (1939). International Economics. Cambridge: Cambridge University Press.
- pwt.econ.upenn.edu/php_site/pwt_index.php
- <http://databank.worldbank.org/ddp/home.do>

O que é WASHCost?

WASHCost é o projecto com duração de 5 anos que busca pesquisar os custos inerentes aos serviços de abastecimento de água, saneamento e higiene nas zonas rurais e peri-urbanas de Moçambique.

O objectivo do projecto é colocar à disposição dos decisores, informação relevante sobre custos unitários que possam ser usados nos processos de planificação e orçamentação.

É um programa do Governo Moçambicano, alojado na Direcção Nacional de Águas, Departamento de Água Rural. A nível global, ele é gerido pelo IRC – Centro Internacional de Pesquisa em Recursos Hídricos e Saneamento.

www.washcost.info/Mozambique

Publicações na Série E (Economia):

- E01: Inflação nos últimos 10 anos
- E02: Taxa de Cambio nos últimos 10 anos
- E03: PPP, definições e as implicações

Publicações na série C (Custos):

- C01: Custos das fontes dispersas – análise dos custos unitários dos contractos de 2009
- C02: Custos das fontes dispersas – análise dos custos unitários dos contractos de 2010
- C03A: Custos das fontes dispersas – análise dos custos unitários dos contractos de 2011 – primeiros 6 meses

Mais informação: www.washcost.info